

COURS DE PERFECTIONNEMENT POUR LES PROFESSIONNELS

VENDRE VOS LÉGUMES BIO - INFRASTRUCTURES ET ATTITUDES



Le mardi 26 mars 2024 de 8h30 à 17h30
Au "Jardin des Saules" (1461 Haut-Ittre)

Pour qui ? Maraicher.e.s professionnel.le.s. Comment fidéliser 100 clients : venez échanger, questionner, recueillir conseils et trucs et astuces afin d'améliorer vos points de vente et votre mise en marché en circuit court.

Objectifs :

- Organiser son point de vente
- Maîtriser les coûts de sa mise en marché
- Conserver le maximum de qualité de ses légumes

Programme :

Matin :

- Introduction sur le "Jardin des Saules"
- Appréhender la diversité des modalités et commercialisation.
- Concevoir et mettre en place ses infrastructures pour optimiser son système de commercialisation
- Pratiquer la vente : attitudes, compétences, relation avec la clientèle

Après-midi :

- Présentation et analyse des systèmes de vente au "Jardin des Saules"
- Pratiquer la vente : trucs et astuces
- Quizz et évaluation de la journée

Formateur :

- Hervé Léonard – Coordinateur et chargé alimentation durable chez Groupe One
Ancien maraîcher - titulaire d'un master en gestion spécialisé en accompagnement de projet, individuel et collectif
- Andy De Paepe et Pauline Biot, la team du « Le Jardin des Saules »

Coût : 45 € TVAC

Inscription : Obligatoire sur www.crabe.be avant le 14/03

Infos : fpa@crabe.be ou www.crabe.be

